

Документ подписан простой электронной подписью
 Информация о владельце:
 ФИО: Мочалин Константин Сергеевич
 Должность: И.о. ректора
 Дата подписания: 02.07.2026 14:36:21
 Уникальный программный ключ:
 b7695d6b97247fced4385685adb0d9f8e6f2cdf

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО МОРСКОГО И РЕЧНОГО ТРАНСПОРТА

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Сибирский государственный университет водного транспорта"

Б1.В.ДЭ.03.01

Внешекономическая деятельность на транспорте рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой	Экономики и управления		
Образовательная программа	23.03.01 Направление подготовки "Технология транспортных процессов" Профиль "Транспортно-экспедиционная деятельность" год начала подготовки 2025		
Квалификация	бакалавр		
Форма обучения	очная		
Общая трудоемкость	4 ЗЕТ		
Часов по учебному плану	144	Виды контроля на курсах:	
в том числе:		экзамен 7	
аудиторные занятия	40		
самостоятельная работа	62		
часов на контроль	36		

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	7 (4.1)		Итого	
Неделя	10 5/6			
Вид занятий	уп	ип	уп	ип
Лекции	20	20	20	20
Практические	20	20	20	20
Иная контактная работа	6	6	6	6
Итого ауд.	40	40	40	40
Контактная работа	46	46	46	46
Сам. работа	62	62	62	62
Часы на контроль	36	36	36	36
Итого	144	144	144	144

Рабочая программа дисциплины

разработана в соответствии с ФГОС:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 23.03.01 Технология транспортных процессов (приказ Минобрнауки России от 07.08.2020 г. № 911)

составлена на основании учебного плана образовательной программы:

23.03.01 Направление подготовки "Технология транспортных процессов"
Профиль "Транспортно-экспедиционная деятельность"
год начала подготовки 2025

Рабочую программу составил(и):

к.э.н, Доцент, Курбатова Валентина Александровна

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Заведующий кафедрой Виниченко Виктория Александровна

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	Целью дисциплины является формирование теоретических знаний о формах, видах внешнеэкономической деятельности, особенности осуществления ВЭД транспортными предприятиями показателями эффективности ВЭД, необходимых для составления планов, программ деятельности транспортных организаций.
-----	---

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

Цикл (раздел) ООП:		Б1.В.ДЭ.03
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:	
2.1.1	Маркетинг на транспорте	
2.1.2	Организация коммерческой работы	
2.1.3	Транспортная логистика	
2.1.4	Государственная транспортная политика	
2.1.5	Внутрипортовые и складские работы	
2.1.6	Введение в профессию	
2.1.7	Маркетинг на транспорте	
2.1.8	Организация коммерческой работы	
2.1.9	Транспортная логистика	
2.1.10	Государственная транспортная политика	
2.1.11	Внутрипортовые и складские работы	
2.1.12	Введение в профессию	
2.2	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:	
2.2.1	Транспортно-экспедиционное обслуживание	
2.2.2	Транспортно-экспедиционное обслуживание	

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-2: Способен к организации работы с подрядчиками на рынке транспортных услуг

ПК-2.1: Понимает особенности функционирования рынка транспортных услуг

ПК-2.3: Применяет навыки организации работы с подрядчиками на рынке транспортных услуг

ПК-5: Способен к организации транспортно-экспедиционной деятельности

ПК-5.1: Владеет знаниями об организации транспортно-экспедиционной деятельности

ПК-5.3: Владеет навыками оформления транспортных и экспедиторских документов

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	формы и виды ВЭД;
3.1.2	правовые основы внешнеэкономической деятельности;
3.1.3	профессиональные термины (INCOTERMS);
3.1.4	способы заключения международных сделок;
3.1.5	содержание международного контракта;
3.1.6	особенности транспортного обеспечения ВЭД;
3.1.7	показатели эффективности ВЭД

3.1.8	
3.1.9	
3.1.10	
3.1.11	
3.1.12	
3.2	Уметь:
3.2.1	использовать INCOTERMS в профессиональной деятельности
3.2.2	анализировать показатели эффективности внешнеэкономической деятельности;
3.2.3	учитывать требования клиентов (в том числе иностранных) в международных контрактах;
3.2.4	составлять международные контракты;
3.2.5	
3.2.6	
3.3	Владеть:
3.3.1	навыками:
3.3.2	анализа и формирования отчетов по ВЭД;
3.3.3	взаимодействия с клиентами.
3.3.4	

4. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Вид занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Литература	ПрПо дгот
Раздел	Раздел 1.				
Лек	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Пр	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Ср	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Ср/	7	10	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Лек	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Пр	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Ср	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	10	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Лек	Внешнеэкономические сделки, внешнеторговые операции, международные контракты /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Пр	Внешнеэкономические сделки, внешнеторговые операции, международные контракты /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Ср	Внешнеэкономические сделки, внешнеторговые операции, международные контракты /Ср/	7	32	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Лек	Эффективность ВЭД /Лек/	7	4	Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Пр	Эффективность ВЭД /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Ср	Эффективность ВЭД /Ср/	7	6	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Лек	Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1	0
Пр	Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1	0
Ср	Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
ИКР	Консультирование СРС "Международный контракт купли-продажи" /ИКР/	7	6		0

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Тема 1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды

Внешнеэкономическая деятельность: сущность и содержание. Место и роль внешнеэкономической деятельности в развитии национальной экономики. Субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности. Международная коммерческая сделка и ее основные признаки. Основные виды и формы внешнеэкономической деятельности, их взаимосвязь.

Правовые основы внешнеэкономической деятельности.

Тема 2 Правовое и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономическая политика государства: задачи, цели, основные виды.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: формы и методы (экономические, организационные, административные). Тарифное и нетарифное регулирование. Таможенно-тарифная система.

Тема 3 Внешнеэкономическая операция: организация и техника. еждународный коммерческий договор (контракт)

Внешнеэкономическая операция: сущность, структура, классификация и основные виды. Контрагенты (участники) внешнеэкономической операции: классификация, статут, права и обязанности.

Формы взаимодействия контрагентов во внешнеэкономической операции.

Порядок и техника осуществления внешнеэкономической операции.

Контракт (договор) – основной документ международной коммерческой сделки. Процедуры и техника подготовки международного контракта. Деловые переговоры. Заключение контракта.

Структура и содержание международного контракта. Основные, добавочные, базисные и уточняющие условия контракта.

Особенности международного контракта по различным видам внешнеэкономической деятельности.

Исполнение контракта в международной коммерческой практике. Послеконтрактные взаимоотношения контрагентов международной коммерческой сделки.

Тема 4 Эффективность ВЭД

Методы анализа зарубежного рынка. Источники информации о зарубежных рынках. Этапы и способы выхода на внешние рынки. Способы установления контактов с зарубежными партнерами. Критерии принятия решения о выборе зарубежного рынка.

Эффект и эффективность внешнеэкономической деятельности. Принципы эффективности ВЭД. Экономическая эффективность экспортных операций Экономическая эффективность импортных операций. Экономическая эффективность экспорта, импорта.

Оценка кредитного влияния.

Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия, основные принципы и методы. Структура организации внешнеэкономической деятельности на предприятии.

Управление внешнеэкономической деятельностью на предприятии: основные формы

Тема 5 Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности

Мировой рынок транспортных услуг и роль транспорта в мировой экономике.

Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности: содержание и структура. Факторы, определяющие транспортную составляющую в расходах по внешнеэкономической деятельности. Виды перевозок в международном сообщении. Распределение внешнеторговых грузов по видам транспорта.

Место и роль водного транспорта в международных перевозках. Виды судоходства в морских и речных внешнеторговых операциях. Документальное оформление международных перевозок водного транспорта.

Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности транспортных предприятий. Транспортная логистика в ВЭД.

6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

6.1. Перечень видов оценочных средств

1. Задачи

2. Тесты

2. СРС "Международный контракт купли-продажи"

6.2. Темы письменных работ

СРС "Международный контракт купли-продажи":

6.3. Контрольные вопросы и задания

1. Укажите, что должны экспортировать и импортировать страны, опираясь на принцип абсолютного преимущества, если известно следующее:

Страна Затраты времени на добычу 1т

А уголь 60

нефть 20

Б уголь 40

нефть 30

2. Почему экспорт многих развивающихся стран представлен трудоемкими товарами, а импорт – капиталоемкими товарами? Так, в частности, почему в последние годы, несмотря на значительный прирост экспорта информационных услуг, основную часть экспортных товаров Индии по-прежнему составляет продукция аграрного сектора?

3. В стране А функция спроса на конкретный товар имеет вид: $Q_d(A) = 6 - 0,2 P_A$, а функция предложения: $Q_s(A) = 1 + 0,2 P_A$. В стране Б соответствующие функции на тот же товар выглядят следующим образом: $Q_d(B) = 3 - 0,1 P_B$ и $Q_s(B) = -1 +$

0,4 РБ. Определите мировую равновесную цену на этот товар в условиях свободной торговли между этими странами и отсутствия транспортных расходов.

4. На мировом рынке автомобили продаются по цене 10 тыс.

долл. - пунктирная горизонтальная линия на рис. 3.2. Следовательно, при свободной торговле отечественная цена автомобиля также должна равняться 10 тыс. долл. При этой цене (рис. 3.2) отечественный спрос на автомобили $Q_d = 14$ млн. шт., отечественное предложение автомобилей $Q_s = 8$ млн. шт., а разница $Q_d - Q_s = 6$ млн. шт. покрывается импортом.

а) Что изменится на рынке автомобилей в стране А, если правительство введет импортную пошлину на ввоз автомобилей в размере 20%?

б) Сделайте детальный расчет потерь и выгод от введения импортной пошлины и сведите данные в таблицу.

. В каком из приведенных ниже в таблице случаев можно сказать, что фирма практикует демпинг на внешних рынках:

Показатели	Японская фирма	Южнокорейская фирма	Китайская фирма
Средние издержки (долл.)	20	20	20
Цена товара на внутреннем рынке	20	23	19
Экспортная цена товара	22	22	19
Цена товара в Европе	25	24	23
Цена товара в США	24	24	23
Цена товара в России	26	25	24

2. Вопрос 1. Какие квоты имеют наиболее либеральный характер ?

не распределенные

распределенные между иностранными экспортерами

тарифные

Вопрос 2. Количественные ограничения экспорта и импорта являются

постоянно действующей мерой

мерой, применяемой в исключительных случаях

полностью изжившей себя мерой

Вопрос 3. Какое из данных обстоятельств является правовым основанием для квотирования экспорта?

дефицит соответствующих товаров на внутреннем рынке

снижение цен на соответствующий товар на мировом рынке

снижение спроса на соответствующий товар на иностранных рынках

Вопрос 4. Какое из данных обстоятельств является правовым основанием для квотирования импорта?

защита отечественных производителей от конкуренции

причинение ущерба российской экономике

продажа импортируемого товара по цене ниже нормальной

Вопрос 5. Какое из данных мероприятий проводится в целях распределения квоты между российскими участниками внешнеторговой деятельности?

торги

ярмарка

аукцион

Вопрос 6. Какая из данных мер неотделима от квотирования ?

лицензирование

уплата компенсационной пошлины

введение государственной монополии на торговлю соответствующим товаром

Вопрос 7. Какого вида лицензия выдается только после заключения внешнеторгового контракта ?

генеральная

исключительная

разовая

Вопрос 8. На какой срок выдается разовая лицензия ?

на один месяц

на один год

на срок исполнения соответствующего обязательства по контракту

Вопрос 9. Что говорится в законодательстве РФ об отказе в выдаче лицензии ?

он должен быть мотивированным

он должен быть конфиденциальным

он может быть дан без каких-либо разъяснений

Вопрос 10. В течение какого срока должно быть принято решение по заявке на получение лицензии?

в течение 10 дней
в течение 20 дней
в течение 1 месяца

Вопрос 11. Какая из данных мер предусмотрена законодательством РФ ?

специальная защитная мера
исключительная мера
контрмера

Вопрос 12. Для товаров какого происхождения сделано исключение при применении одной из защитных мер в РФ?

товаров из стран СНГ
товаров из ЕС
товаров из развивающихся стран

Вопрос 13. Какое условие является обязательным для применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер ?

взаимность
ущерб или угроза нанесения ущерба российской экономике
проведение консультаций

Вопрос 14. Какая из данных характеристик присуща демпингу ?

недобросовестная конкуренция
экономическое преступление
деликт

Вопрос 15. Что является фактическим основанием для введения предварительной специальной пошлины ?

ограничение экспорта товаров из РФ
повышение таможенных пошлин на товары из РФ
чрезмерно возросший импорт какого - либо товара в РФ

Вопрос 16. На какой срок вводится предварительная специальная пошлина ?

30 дней
60 дней
90 дней

В соответствии с Федеральным законом от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" ст. 8, п. 3. Срок действия предварительной специальной пошлины не должен превышать двести дней

Вопрос 17. Максимальный срок взимания специальной пошлины составляет

1 месяц
1 год
8 лет

В соответствии с Федеральным законом от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" ст. 10, п. 1. Срок действия специальной защитной меры не должен превышать четыре года

Вопрос 18. На какой срок вводится предварительная антидемпинговая пошлина

1 месяц
6 месяцев
12 месяцев

Вопрос 19. Максимальный срок применения антидемпинговой меры составляет

1 год
5 лет
10 лет

Вопрос 20. Против каких субсидий направлена защитная мера по законодательству РФ?

любых
общих
специфических

Вопрос 21. Какая мера применяется против субсидируемого импорта в РФ?

специальная пошлина
компенсационная пошлина
антидемпинговая пошлина

Вопрос 22. Основным признаком внешнеэкономической сделки является

нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
пересечение предметом сделки границы государства
платеж в валюте, являющейся иностранной для одной из сторон

Вопрос 23. Форма внешнеэкономической сделки с участием российских лиц определяется

международными договорами с участием РФ
законодательством РФ

законом места совершения сделки

Вопрос 24. В соответствии с п.3 ст. 1211 ГК РФ к договору купли-продажи применяется

право места совершения сделки

право страны суда

право страны продавца

Вопрос 25. Положение ГК РФ о применимом к договору (купли-продажи) праве является

императивным

диспозитивным

сверх императивным

Вопрос 26. Конвенция ООН о договорах международной купли продажи 1980 г. в РФ

не применяется

применяется субсидиарно, по вопросам, не урегулированным в ГК РФ

имеет прямое действие и приоритетное применение

Вопрос 27. В каком из данных международных договоров РФ не участвует?

Оттавская конвенция о международном лизинге 1988 г.

Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

Вопрос 28. Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи к внешнеторговому контракту

является обязательным, если оба государства, где находятся коммерческие предприятия сторон, участвуют в Конвенции
стороны могут отказаться от применения Конвенции и выбрать иное применимое право

не могут отказаться от применения конвенции, если выбор иного применимого права ими не сделан

Вопрос 29. К лицензионному договору с иностранным элементом в соответствии с коллизионной нормой ГК РФ применяется

право страны лицензиата

право страны лицензиара

право страны, являющейся местом заключения договора

Вопрос 30. Установленное применимое право в внешнеэкономическом контракту применяется

к решению всех вопросов, связанных с данным контрактом

в объеме обязательственного статута

в объеме любых статутов, кроме личного статута

Вопрос 31. Мировые цены отражают ... стоимость.

Интернациональную

Розничную

Закупочную

Оптовую

Вопрос 32. Факторы, не оказывающие определяющее воздействие на мировые цены:

внутренние затраты организации

темпы инфляции

государственное регулирование

система национального налогообложения

Вопрос 33. Ценами продавца являются следующие мировые цены...

международных аукционов

международных торгов

справочные цены

биржевые цены

Вопрос 34. Признаки мировой цены – это ...

Представительность

наличие информации в печати

платежи в свободно конвертируемой валюте

совершение крупных экспортных и импортных сделок

высокие экспортно-импортные тарифы

регулируемость уровня цен государствами

Вопрос 35. Цена, которая ограничивает транспортно-экспедиторские расходы отправления доставкой груза до причала:

ФОБ

СИФ

ФАС

КАФ

Вопрос 36. Базисные условия поставки, лежащие в основе мировых экспортных цен:

СИФ

ФОБ

ФАС

ДАФ

Вопрос 37. Цена, при которой все расходы по перевозке груза, оплате транспортных сборов и страхованию товара до пересечения им борта судна в порту покупателя несёт продавец товара:

КАФ

ФОБ

СИФ

ФОР

Вопрос 38. Расчетные методы анализа мировых цен применяют в условиях производства ...

стандартной массовой продукции

заказной продукции

продукции военно-промышленного комплекса

продукции для государственных нужд и госзакупок

Вопрос 39. В структуру цены экспортируемой продукции не входят внутренние косвенные налоги.

Да

Нет

Вопрос 40. Расчетная цена участника внешнеторговой сделки – это ...

цена, по которой участник сделки желал бы продать (купить) товар

нижний порог цены для участника сделки

цена, оглашенная в справочных каталогах и рекламных проспектах

цена другой сходной сделки на сходный товар

6.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания

Текущий контроль знаний: "неудовлетворительно" - Студент показывает слабый уровень теоретических знаний, не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на дополнительные вопросы или затрудняется с ответом на них. Не имеет четкого представления об изучаемом материале, допускает грубые ошибки. Демонстрирует частичные, фрагментарные, очень поверхностные умения, допуская грубые ошибки. Демонстрирует низкий уровень владения материалом, допуская грубые ошибки. Тест - менее 60% правильных ответов.

"удовлетворительно" - Студент показывает знание основного лекционного и практического материала. В ответе не всегда присутствует логика изложения. Студент испытывает затруднения при ведении практических примеров.

Фрагментарное, знания без грубых ошибок Частичные, демонстрирует умения без грубых ошибок. Не отработаны навыки и приёмы самостоятельной работы без грубых ошибок. Тест- 60-74% правильных ответов.

"хорошо" - Студент показывает достаточный уровень теоретических и практических знаний, свободно оперирует основными понятиями. Умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается грамотно. Демонстрация знаний в базовом (стандартном) объёме, способность к решению типовых задач. Демонстрация умений на базовом (стандартном) уровне Владение базовыми навыками и приемами под контролем или руководством. Тест-75-84% правильных ответов.

"отлично"-Студент показывает не только высокий уровень теоретических знаний по изучаемой дисциплине, но и видит междисциплинарные связи. Умеет анализировать практические ситуации. Ответ построен логично. Материал излагается четко, ясно, аргументировано. Уместно используется информационный и иллюстративный материал. Демонстрация высокого уровня знаний; способность самостоятельного анализа и реализации полученных знаний. Демонстрация умений высокого уровня; способность разработать самостоятельный, характерный подход к решению поставленной задачи.

Владение навыками и приемами на высоком уровне, способность дать собственную оценку изучаемого материала. Тест- 85 - 100% правильных ответов.

Промежуточная аттестация- зачет, выставляется по текущей успеваемости.

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1 Рекомендуемая литература

7.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Рогачевский Анатолий Мордухович	Основы внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие	Новосибирск: НГАВТ, 2001
Л1.2	Рогачевский Анатолий Мордухович	Основы внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений, обучающихся по спец. "Орг. перевозок и упр. на трансп. (вод.)", "Эконом. и упр. на предприятии (трансп.)"	Новосибирск: НГАВТ, 2004
Л1.3	Прокушев Евгений Федорович, Костин Алексей Александрович	Внеэкономическая деятельность: учебник для бакалавров	Москва: Юрайт, 2012
7.1.2. Дополнительная литература			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Дружинина И. В., Тарасова О. В.	Статистика внешнеэкономической деятельности: учебное пособие	Тюмень: ТюмГНГУ, 2016
7.1.3. Методические разработки			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Рогачевский Анатолий Михайлович	Сборник задач и упражнений по курсам "Внеэкономическая деятельность" и "Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение": [для студентов, обучающихся по спец. 080502 "Экономика и упр. на предприятии (трансп.)" и 190701 "Орг. перевозок и упр. на трансп. (вод.)"]	Новосибирск: НГАВТ, 2010

7.4 Перечень информационных справочных систем

Справочная Правовая Система КонсультантПлюс

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Назначение	Оборудование
Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения практических занятий	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Помещение самостоятельной работы обучающихся	Комплект учебной мебели; ПК – 2 шт., подключенных к сети "Интернет" и обеспечивающих доступ в электронную информационно-образовательную среду Университета