

Документ подписан простой электронной подписью
 Информация о владельце:
 ФИО: Мочалин Константин Сергеевич
 Должность: И.о. ректора
 Дата подписания: 02.07.2026 14:37:18
 Уникальный программный ключ:
 b7695d6b97247fced4385685adb0d9f8e6f2cdf

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО МОРСКОГО И РЕЧНОГО ТРАНСПОРТА

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Сибирский государственный университет водного транспорта"

Б1.В.ДЭ.02.01

Внешекономическая деятельность на транспорте рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой	Экономики и управления		
Образовательная программа	23.03.01 Направление подготовки "Технология транспортных процессов" Профиль "Транспортно-экспедиционная деятельность" год начала подготовки 2023		
Квалификация	бакалавр		
Форма обучения	очная		
Общая трудоемкость	4 ЗЕТ		
Часов по учебному плану	144	Виды контроля на курсах:	
в том числе:		экзамен 7	
аудиторные занятия	40		
самостоятельная работа	64		
часов на контроль	36		

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	7 (4.1)		Итого	
Неделя	10 5/6			
Вид занятий	уп	ип	уп	ип
Лекции	20	20	20	20
Практические	20	20	20	20
Иная контактная работа	4	4	4	4
Итого ауд.	40	40	40	40
Контактная работа	44	44	44	44
Сам. работа	64	64	64	64
Часы на контроль	36	36	36	36
Итого	144	144	144	144

Рабочая программа дисциплины

разработана в соответствии с ФГОС:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 23.03.01 Технология транспортных процессов (приказ Минобрнауки России от 07.08.2020 г. № 911)

составлена на основании учебного плана образовательной программы:

23.03.01 Направление подготовки "Технология транспортных процессов"
Профиль "Транспортно-экспедиционная деятельность"
год начала подготовки 2023

Рабочую программу составил(и):

к.э.н, Доцент, Курбатова Валентина Александровна

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Заведующий кафедрой Виниченко Виктория Александровна

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	Целью дисциплины является формирование теоретических знаний о формах, видах внешнеэкономической деятельности, особенности осуществления ВЭД транспортными предприятиями показателями эффективности ВЭД, необходимых для составления планов, программ деятельности транспортных организаций.
-----	---

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.ДЭ.02
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:
2.2	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-2: Способен к организации работы с подрядчиками на рынке транспортных услуг

ПК-2.1: Понимает особенности функционирования рынка транспортных услуг

ПК-2.3: Применяет навыки организации работы с подрядчиками на рынке транспортных услуг

ПК-5: Способен к организации транспортно-экспедиционной деятельности

ПК-5.1: Владеет знаниями об организации транспортно-экспедиционной деятельности

ПК-5.3: Владеет навыками оформления транспортных и экспедиторских документов

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	формы и виды ВЭД;
3.1.2	правовые основы внешнеэкономической деятельности;
3.1.3	профессиональные термины (INCOTERMS);
3.1.4	способы заключения международных сделок;
3.1.5	содержание международного контракта;
3.1.6	особенности транспортного обеспечения ВЭД;
3.1.7	показатели эффективности ВЭД
3.1.8	
3.1.9	
3.1.10	
3.1.11	
3.1.12	
3.2	Уметь:
3.2.1	использовать INCOTERMS в профессиональной деятельности
3.2.2	анализировать показатели эффективности внешнеэкономической деятельности;
3.2.3	учитывать требования клиентов (в том числе иностранных) в международных контрактах;
3.2.4	составлять международные контракты;
3.2.5	
3.2.6	
3.3	Владеть:

3.3.1	навыками:
3.3.2	анализа и формирования отчетов по ВЭД;
3.3.3	взаимодействия с клиентами.
3.3.4	оформления транспортных и экспедиционных документов при международных поставках в ВЭД.

4. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Вид занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Литература	ПрПо дгот
Раздел	Раздел 1.				
Лек	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Пр	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Ср	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Ср/	7	10	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Лек	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Пр	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Ср	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	10	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Лек	Внешнеэкономические сделки, внешнеторговые операции, международные контракты /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Пр	Внешнеэкономические сделки, внешнеторговые операции, международные контракты /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Ср	Внешнеэкономические сделки, внешнеторговые операции, международные контракты /Ср/	7	32	Л1.1 Л1.3Л2.1	0
Лек	Эффективность ВЭД /Лек/	7	4	Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Пр	Эффективность ВЭД /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Ср	Эффективность ВЭД /Ср/	7	8	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
Лек	Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1	0
Пр	Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности /Пр/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1	0
Ср	Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	4	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1Л3.1	0
ИКР	Консультирование СРС "Международный контракт купли-продажи" /ИКР/	7	4		0

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Тема 1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды

Внешнеэкономическая деятельность: сущность и содержание. Место и роль внешнеэкономической деятельности в развитии национальной экономики. Субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности. Международная коммерческая сделка и ее основные признаки. Основные виды и формы внешнеэкономической деятельности, их взаимосвязь.

Правовые основы внешнеэкономической деятельности.

Тема 2 Правовое и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономическая политика государства: задачи, цели, основные виды.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: формы и методы (экономические, организационные, административные). Тарифное и нетарифное регулирование. Таможенно-тарифная система.

Тема 3 Внешнеэкономическая операция: организация и техника. международный коммерческий договор (контракт)

Внешнеэкономическая операция: сущность, структура, классификация и основные виды. Контрагенты (участники)

внешнеэкономической операции: классификация, статут, права и обязанности.

Формы взаимодействия контрагентов во внешнеэкономической операции.

Порядок и техника осуществления внешнеэкономической операции.

Контракт (договор) – основной документ международной коммерческой сделки. Процедуры и техника подготовки международного контракта. Деловые переговоры. Заключение контракта.

Структура и содержание международного контракта. Основные, добавочные, базисные и уточняющие условия контракта. Особенности международного контракта по различным видам внешнеэкономической деятельности.

Исполнение контрактов: Обязанности продавца. Подготовка товара к поставке. Требования к упаковке. Маркировка товара.

Документы по подготовке экспортного товара. Коммерческие документы. Банковские документы. Транспортные документы. Лицензии. Таможенные документы. Послеконтрактные взаимоотношения контрагентов международной коммерческой сделки.

Тема 4 Эффективность ВЭД

Методы анализа зарубежного рынка. Источники информации о зарубежных рынках. Этапы и способы выхода на внешние рынки. Способы установления контактов с зарубежными партнерами. Эффект и эффективность внешнеэкономической деятельности. Принципы эффективности ВЭД. Экономическая эффективность экспортных операций. Экономическая эффективность импортных операций. Экономическая эффективность экспорта, импорта. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия, основные принципы и методы. Структура организации внешнеэкономической деятельности на предприятии.

Управление внешнеэкономической деятельностью на предприятии: основные формы

Тема 5 Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности

Международная система товародвижения. Логистический принцип организации транспортного обеспечения ВЭД.

Особенности ТО ВЭД. Этапы и элементы ТО ВЭД. Экспорт транспортных услуг. Качество международных транспортных услуг. Критерии выбора транспорта. Виды международных перевозок.

6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

6.1. Перечень видов оценочных средств

1. Тестовые задания
2. СРС "Международный контракт купли-продажи"
3. Вопросы к экзамену

6.2. Темы письменных работ

СРС "Международный контракт купли-продажи":

6.3. Контрольные вопросы и задания

1. Правила транспортно-экспедиционной деятельности утверждаются
 - А) Европейской экономической комиссией
 - Б) Министерством транспорта РФ
 - В) Правительством РФ
2. Укажите правильное утверждение
 - А) Экспедитор не вправе отступать от указаний клиента
 - Б) Экспедитор вправе отступать от указаний клиента, если только это необходимо в интересах клиента
 - В) Экспедитор вправе отступать от указаний клиента, если только это необходимо в интересах экспедитора
3. За повреждение (порчу) груза, принятого для перевозки с объявлением ценности экспедитор несет ответственность:
 - А) в размере суммы, на которую понизилась объявленная ценность
 - Б) в размере суммы, на которую понизилась действительная (документально подтвержденная) стоимость груза
 - В) в размере объявленной ценности груза
4. Груз считается утраченным, если он не был выдан по истечении ____ дней со дня истечения срока доставки;
 - А) 60 Б) 90 В) 30
5. Установите соответствие:
 - А) экспедитор 1) несет ответственность за убытки, причиненные в связи с неисполнением обязанности по предоставлению информации
 - Б) клиент 2) обязан получить информацию о свойствах груза, об условиях его перевозки и иную информацию, необходимую для исполнения обязанностей
 - В) комиссионер 3) заключает сделку от своего имени, но за счет комитента
6. Агентские соглашения с посредниками, соглашения с рекламными агентствами и организациями, исследующими конъюнктуру рынка, транспортные, таможенные и другие операции
 - А) обеспечивающие внешнеторговые операции
 - Б) косвенный метод торговли
 - В) внешнеэкономические связи
7. Письменное предложение продавца, направленное возможному покупателю, о продаже партии товара на определенных продавцом условиях
 - А) оферта Б) запрос В) акцепт
8. Как называется таможенная пошлина ставка которой указывается в процентах к стоимости товара:
 - А) специфическая Б) адвалорная
 - В) импортная
9. Установите соответствие
 - А) таможенная стоимость 1) предоставляется при покупке товара за наличный расчет
 - Б) твердая цена 2) цена фактически уплаченная, подлежащая уплате

- В) сконто 3) устанавливается в момент подписания контракта и не подлежит изменению
10. Признаки внешнеторговой сделки:
- А) проведение расчетов между сторонами сделки преимущественно в национальной валюте.
 Б) перемещение объекта внешнеторговой сделки через таможенную границу государства.
 В) вариант А и Б
11. Установите соответствие:
- А) способ урегулирования рекламаций 1) оговорка «около»
 Б) порядок установления количества 2) бонификация
 В) порядок определения срока поставки 3) «немедленная поставка»
12. Установите соответствие
- А) подготовительный этап 1) сдача груза грузополучателю
 Б) этап основной перевозки 2) транспортная маркировка
 В) заключительный этап 3) выгрузка в пункте назначения
13. Технический элемент транспортного обеспечения ВЭД предусматривает:
- А) совокупность способов и методов организации перевозки
 Б) деятельность транспортных и посреднических организаций
 В) соответствие физико-химических свойств товара техническим характеристикам транспортных перегрузочных средств
14. Установите соответствие характера взаимоотношений:
- А) договор консигнации 1) в соответствии с условиями договора
 Б) договор экспедиции 2) самостоятельные права и обязанности перед третьими лицами
 В) договор поручения 3) фидуциарный характер отношений
15. Составляющие системы международного товародвижения:
- А) специализация мелких организаций на оказании какого-либо одного вида услуг.
 Б) технические средства информационно-управляющих систем
 В) технический, правовой, экономический
16. Установите соответствие видов перевозок:
- А) по типу используемой транспортно-технологической системы 1) прямое, не прямое
 Б) по виду сообщения 2) контейнерные, бимодальные
 В) по типу международного маршрута 3) соседские, кольцевые
17. Базисные условия поставки:
- А) определяют какие расходы несут стороны по доставке груза от экспортера к импортеру
 Б) устанавливают основу контрактной цены
 В) оба ответа правильные
18. Мировая практика свидетельствует, что международная коммерческая сделка может быть заключена:
- А) устно Б) письменно
 В) как устно так и письменно
19. Какой вид транспортных документов может быть товарораспорядительным:
- А) авианакладная
 Б) экспедиторская расписка
 В) коносамент
20. Контракт (договор) – это:
- А) документ, служащий предварительным отчетом
 Б) письменное предложение на продажу определенной партии товара
 В) документ, свидетельствующий о соглашении между продавцом и покупателем на поставку товара
21. Обозначения необходимые во время перевозки:
- А) товарная маркировка
 Б) грузовая маркировка
 В) транспортная маркировка
22. Работает от имени перевозчика:
- А) экспедитор
 Б) транспортный агент
 В) фрахтовый брокер
23. При перевозках внешнеторговых грузов клиент предъявляет повышенные требования к качеству услуги, в связи с тем, что:
- А) обеспечение условий для доставки продукции потребителю в установленные сроки и с требуемым качеством
 Б) условия внешнеторговых контрактов и штрафные санкции в них всегда строже
 В) усложненные таможенные и пограничные формальности
24. Транспортная задача логистики:
- А) обеспечение условий для доставки продукции потребителю в установленные сроки и с требуемым качеством
 Б) условия внешнеторговых контрактов и штрафные санкции в них всегда строже
 В) усложненные таможенные и пограничные формальности
25. Проблема развития системы международного товародвижения:
- А) обеспечение условий для доставки продукции потребителю в установленные сроки и с требуемым качеством
 Б) условия внешнеторговых контрактов и штрафные санкции в них всегда строже
 В) усложненные таможенные и пограничные формальности
- Задание: Соотнесите термин INCOTERMS 2020 (Столбец А) с его ключевой характеристикой (Столбец В). Один вариант в столбце В — лишний.

Столбец А (Термин)	Столбец В (Характеристика)
1. EXW	А. Продавец оплачивает главную перевозку, но риск переходит при погрузке на судно.
2. FCA	Б. Продавец обязан за свой счет застраховать груз (минимум – покрытие «С»).
3. CPT	В. Покупатель забирает товар со склада продавца и несет все риски с этого момента.
4. CIF	Г. Продавец передает товар перевозчику, указанному покупателем, на своем терминале. Д. Продавец оплачивает перевозку, риск переходит при передаче первому перевозчику.
Тест 2. Распределение рисков (момент перехода риска)	
Задание: Установите соответствие между термином и моментом перехода риска. Один вариант в столбце В — лишний.	
Столбец А (Термин)	Столбец В (Момент перехода риска)
1. FAS	А. На борту судна в порту отправления.
2. FOB	Б. В согласованном месте (например, на терминале), часто с использованием бортового коносамента.
3. CFR	В. Вдоль борта судна в порту отправления.
4. DPU	Г. В согласованном месте разгрузки (на транспортном средстве). Д. При передаче товара первому перевозчику в стране отправления.
Задание: Соотнесите описание ситуации с подходящим термином. Один термин в столбце В — лишний.	
Столбец А (Ситуация)	Столбец В (Термин)
1. Продавец организует перевозку любым видом транспорта, но не хочет нести риск погрузки при передаче товара первому перевозчику (хочет отвечать до прибытия в аэропорт покупателя).	А. DAP
2. Покупатель заказывает контейнерную перевозку и хочет, чтобы продавец разгрузил товар на его складе.	Б. FCA с оговоркой «Bill of Lading»
3. Покупатель вывозит товар со склада продавца своим транспортом, но требует, чтобы продавец помог с погрузкой.	В. DPU (бывш. DAT)
4. Продавец и покупатель договорились, что продавец передаст товар перевозчику покупателя на своем терминале, но покупатель хочет получить обычный бортовой коносамент для перепродажи в пути.	Г. EXW с обязанностью погрузки

6.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания

Система оценивания: "неудовлетворительно" - Студент показывает слабый уровень теоретических знаний, не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на дополнительные вопросы или затрудняется с ответом на них. Не имеет четкого представления об изучаемом материале, допускает грубые ошибки. Демонстрирует частичные, фрагментарные, очень поверхностные умения, допуская грубые ошибки. Демонстрирует низкий уровень владения материалом, допуская грубые ошибки. Тест - менее 60% правильных ответов.

"удовлетворительно" - Студент показывает знание основного лекционного и практического материала. В ответе не всегда присутствует логика изложения. Студент испытывает затруднения при приведении практических примеров. Фрагментарное, знания без грубых ошибок Частичные, демонстрирует умения без грубых ошибок. Не отработаны навыки и приёмы самостоятельной работы без грубых ошибок. Тест- 60-74% правильных ответов.

"хорошо" - Студент показывает достаточный уровень теоретических и практических знаний, свободно оперирует основными понятиями. Умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается грамотно. Демонстрация знаний в базовом (стандартном) объёме, способность к решению типовых задач. Демонстрация умений на базовом (стандартном) уровне Владение базовыми навыками и приемами под контролем или руководством. Тест-75-84% правильных ответов.

"отлично"-Студент показывает не только высокий уровень теоретических знаний по изучаемой дисциплине, но и видит междисциплинарные связи. Умеет анализировать практические ситуации. Ответ построен логично. Материал излагается четко, ясно, аргументировано. Уместно используется информационный и иллюстративный материал. Демонстрация высокого уровня знаний; способность самостоятельного анализа и реализации полученных знаний. Демонстрация умений высокого уровня; способность разработать самостоятельный, характерный подход к решению поставленной задачи. Владение навыками и приемами на высоком уровне, способность дать собственную оценку изучаемого материала. Тест- 85 - 100% правильных ответов.

Промежуточная аттестация- зачет, выставляется по текущей успеваемости.

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1 Рекомендуемая литература

7.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Рогачевский Анатолий Мордухович	Основы внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие	Новосибирск: НГАВТ, 2001
Л1.2	Рогачевский Анатолий Мордухович	Основы внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений, обучающихся по спец. "Орг. перевозок и упр. на трансп. (вод.)", "Эконом. и упр. на предприятии (трансп.)"	Новосибирск: НГАВТ, 2004
Л1.3	Прокушев Евгений Федорович, Костин Алексей Александрович	Внеэкономическая деятельность: учебник для бакалавров	Москва: Юрайт, 2012

7.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Дружинина И. В., Тарасова О. В.	Статистика внешнеэкономической деятельности: учебное пособие	Тюмень: ТюмГНГУ, 2016

7.1.3. Методические разработки

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Рогачевский Анатолий Михайлович	Сборник задач и упражнений по курсам "Внешнеэкономическая деятельность" и "Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение": [для студентов, обучающихся по спец. 080502 "Экономика и упр. на предприятии (трансп.)" и 190701 "Орг. перевозок и упр. на трансп. (вод.)"]	Новосибирск: НГАВТ, 2010

7.4 Перечень информационных справочных систем

Справочная Правовая Система КонсультантПлюс

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Назначение	Оборудование
Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения практических занятий	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Помещение для самостоятельной работы обучающихся	Комплект учебной мебели; ПК – 2 шт., подключенных к сети "Интернет" и обеспечивающих доступ в электронную информационно-образовательную среду Университета