

Документ подписан простой электронной подписью
 Информация о владельце:
 ФИО: Мочалин Константин Сергеевич
 Должность: И.о. ректора
 Дата подписания: 03.07.2026 19:50:43
 Уникальный программный ключ:
 b7695d6b97247fced4385685adb0d9f8e6f2cdf

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО МОРСКОГО И РЕЧНОГО ТРАНСПОРТА

**Федеральное государственное бюджетное
 образовательное учреждение высшего образования
 "Сибирский государственный университет водного транспорта"**

Б1.В.ДЭ.03.01

Внешекономическая деятельность на транспорте рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой **Экономики и управления**

Образовательная программа 38.03.02 Направление подготовки "Менеджмент"
 Профиль "Бизнес-аналитика в управлении"
 год начала подготовки 2023

Квалификация **бакалавр**

Форма обучения **очная**

Общая трудоемкость **5 ЗЕТ**

Часов по учебному плану 180
 в том числе:
 аудиторные занятия 50
 самостоятельная работа 126

Виды контроля на курсах:
 зачет с оценкой 7

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.&b><Семестр на курсе>)	7 (4.1)		Итого	
Неделя	14 4/6			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	20	20	20	20
Практические	30	30	30	30
Иная контактная работа	4	4	4	4
Итого ауд.	50	50	50	50
Контактная работа	54	54	54	54
Сам. работа	126	126	126	126
Итого	180	180	180	180

Рабочая программа дисциплины

разработана в соответствии с ФГОС:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент (приказ Минобрнауки России от 12.08.2020 г. № 970)

составлена на основании учебного плана образовательной программы:

38.03.02 Направление подготовки "Менеджмент"
Профиль "Бизнес-аналитика в управлении"
год начала подготовки 2023

Рабочую программу составил(и):

к.э.н, Доцент, Курбатова Валентина Александровна

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Заведующий кафедрой Виниченко Виктория Александровна

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	Целью дисциплины является предоставление теоретических знаний о формах, видах внешнеэкономической деятельности, особенности осуществления ВЭД транспортными предприятиями показателями эффективности ВЭД, необходимых для принятия обоснованных экономических решений.
-----	--

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

Цикл (раздел) ООП:	Б1.В.ДЭ.03
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:
2.1.1	Документирование управленческой деятельности
2.1.2	Общий курс транспорта и коммерческая работа
2.1.3	Организация работы портов
2.1.4	Информационные технологии
2.1.5	Менеджмент
2.1.6	Методы принятия управленческих решений
2.1.7	Финансовый менеджмент
2.1.8	Статистика
2.1.9	Экономика транспортного предприятия
2.1.10	Региональная экономика и транспортная система
2.1.11	Бухгалтерский учет
2.1.12	Маркетинг на транспорте
2.1.13	Основы научных исследований
2.1.14	Экологический менеджмент
2.1.15	Управление бизнес-процессами предприятия
2.1.16	Экономика природопользования
2.1.17	Основы страхового дела
2.1.18	Биржевое дело
2.1.19	Анализ финансовой отчетности в цифровой среде
2.1.20	Налогообложение предприятий
2.1.21	Экономика отрасли
2.1.22	Мировая экономика и международные экономические отношения
2.1.23	Экономическая теория
2.1.24	Риск-менеджмент
2.1.25	Технологическая (проектно-технологическая) практика
2.1.26	Экономика труда
2.1.27	Документирование управленческой деятельности
2.1.28	Общий курс транспорта и коммерческая работа
2.1.29	Организация работы портов
2.1.30	Информационные технологии
2.1.31	Менеджмент
2.1.32	Методы принятия управленческих решений
2.1.33	Финансовый менеджмент
2.1.34	Статистика
2.1.35	Экономика транспортного предприятия
2.1.36	Региональная экономика и транспортная система
2.1.37	Бухгалтерский учет
2.1.38	Маркетинг на транспорте
2.1.39	Основы научных исследований
2.1.40	Экологический менеджмент
2.1.41	Управление бизнес-процессами предприятия
2.1.42	Экономика природопользования
2.1.43	Основы страхового дела
2.1.44	Биржевое дело
2.1.45	Анализ финансовой отчетности в цифровой среде

2.2	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:
2.2.1	Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия
2.2.2	Технико-экономическое обоснование управленческих решений
2.2.3	Экономика недвижимости и оценка транспортного бизнеса
2.2.4	Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия
2.2.5	Технико-экономическое обоснование управленческих решений
2.2.6	Экономика недвижимости и оценка транспортного бизнеса

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

УК-10: Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности

УК-10.1: Понимает принципы функционирования экономики и экономического развития, цели формы участия государства в экономике

УК-10.2: Обосновывает экономические решения в профессиональной деятельности, оценивает экономические и финансовые риски

УК-10.3: Применяет методы личного экономического и финансового планирования, использует финансовые инструменты для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей

ПК-1: Способен выявлять и анализировать бизнес-информацию для формирования возможных решений

ПК-1.1: Использует основную информацию бизнес-анализа для формирования возможных решений

ПК-2: Способен описывать возможные решения

ПК-2.2: Описывает возможные решения, на основании оценки производственно-экономических и финансовых показателей деятельности экономических субъектов

ПК-3: Способен анализировать решения с точки зрения достижения целевых показателей

ПК-3.2: Анализирует решения с точки зрения транспортно-коммерческих, экологических, антикризисных, технико-экономических, качественных и количественных показателей

ПК-5: Способен оценить эффективности каждого варианта решения как соотношения между ожидаемым уровнем использования ресурсов и ожидаемой ценностью

ПК-5.1: Устанавливает показатели эффективности транспортной и финансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации)

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	формы и виды ВЭД, критерии, методы государственного регулирования ВЭД, критерии эффективности ВЭД
3.1.2	
3.2	Уметь:

3.2.1	обосновать экономическое решения осуществления ВЭД
3.3	Владеть:
3.3.1	навыками анализировать основные показатели мирового рынка и на их основе разрабатывать экономически обоснованный внешнеэкономический раздел внутрифирменного плана транспортных организаций; способами подготовки и составления международного контракта и договоров перевозки экспортно-импортных грузов

4. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Вид занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Литература	ПрПо дгот
Раздел	Раздел 1.				
Лек	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Лек/	7	1	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Пр	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Пр/	7	4	Л1.2 Л1.4Л2.1Л3.1	0
Ср	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды /Ср/	7	16	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Лек	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	1	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Пр	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Пр/	7	4	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Ср	Регулирование внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	20	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Лек	Управление и организация ВЭД на предприятии /Лек/	7	1	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Пр	Управление и организация ВЭД на предприятии /Пр/	7	2	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Ср	Управление и организация ВЭД на предприятии /Ср/	7	20	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Лек	Анализ зарубежного рынка и выбор иностранного партнера /Лек/	7	1	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Пр	Анализ зарубежного рынка и выбор иностранного партнера /Пр/	7	2	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Ср	Анализ зарубежного рынка и выбор иностранного партнера /Ср/	7	6	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Лек	Эффективность ВЭД /Лек/	7	2	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Пр	Эффективность ВЭД /Пр/	7	2	Л1.2 Л1.4Л2.1	0
Ср	Эффективность ВЭД /Ср/	7	10	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Лек	Внешнеторговые операции /Лек/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3.1	0
Пр	Внешнеторговые операции /Пр/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Ср	Внешнеторговые операции /Ср/	7	6	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Лек	Международный контракт /Лек/	7	6	Л1.3 Л1.4Л2.1Л3.1	0
Пр	Международный контракт /Пр/	7	6	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3.1	0
Ср	Международный контракт /Ср/	7	28	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3.1	0
Лек	Международные контракты: виды особенности заключения /Лек/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3.1	0

Пр	Международные контракты: виды особенности заключения /Пр/	7	4	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3. 1	0
Ср	Международные контракты: виды особенности заключения /Ср/	7	8	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3. 1	0
Лек	Транспортная логистика во внешнеэкономической деятельности /Лек/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Пр	Транспортная логистика во внешнеэкономической деятельности /Пр/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Ср	Транспортная логистика во внешнеэкономической деятельности /Ср/	7	6	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1Л3. 1	0
Лек	ВЭД на транспорте /Лек/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Пр	ВЭД на транспорте /Пр/	7	2	Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1	0
Ср	ВЭД на транспорте /Ср/	7	6	Л1.1 Л1.2 Л1.4Л2.1	0
ИКР	Предэкзамениционная консультация /ИКР/	7	4		0

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Тема 1 Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды
Внешнеэкономическая деятельность: сущность и содержание. Место и роль внешнеэкономической деятельности в развитии национальной экономики.
Субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности.
Международная коммерческая сделка и ее основные признаки.
Основные виды и формы внешнеэкономической деятельности, их взаимосвязь.
Правовые основы внешнеэкономической деятельности.

Тема 2 Регулирование внешнеэкономической деятельности
Правовое и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности
Внешнеэкономическая политика государства: задачи, цели, основные виды.
Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: формы и методы (экономические, организационные, административные). Тарифное и нетарифное регулирование. Таможенно-тарифная система.

Тема 3 Управление и организация ВЭД на предприятии
Внешнеэкономическая деятельность предприятия: необходимость и значение. Система целей внешнеэкономической деятельности предприятия.
Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия, основные принципы и методы. Структура организации внешнеэкономической деятельности на предприятии.
Управление внешнеэкономической деятельностью на предприятии: основные формы. Внешнеторговая фирма. Внешнеэкономические функции предприятия: производственные, организационно-экономические, коммерческие.
Раздел ВЭД во внутрифирменном плане: критерии принятия решения о целесообразности ВЭД.

Тема 4 Анализ зарубежного рынка и выбор иностранного партнера
Методы анализа зарубежного рынка. Источники информации о зарубежных рынках. Этапы и способы выхода на внешние рынки. Способы установления контактов с зарубежными партнерами. Критерии принятия решения о выборе зарубежного рынка.

Тема 5 Эффективность ВЭД
Эффект и эффективность внешнеэкономической деятельности. Принципы эффективности ВЭД. Экономическая эффективность экспортных операций Экономическая эффективность импортных операций. Экономическая эффективность экспорта, импорта.
Оценка кредитного влияния.

Тема 6 Внешнеэкономические операции
Классификация. Сущность сделок. Порядок и техника заключения внешнеторговых сделок.

Тема 7 Международный контракт.
Процедуры и техника подготовки международного контракта. Деловые переговоры. Заключение контракта.
Структура и содержание международного контракта. Основные, добавочные, базисные и уточняющие условия контракта.
Исполнение контракта в международной коммерческой практике. Послеконтрактные взаимоотношения контрагентов международной коммерческой сделки.

Тема 8 Международные контракты: виды особенности заключения
Особенности международного контракта по различным видам внешнеэкономической деятельности. Посредники в ВЭД.

Тема 9 Транспортная логистика во внешнеэкономической деятельности
Мировой рынок транспортных услуг и роль транспорта в мировой экономике. Международные перевозки.
Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности: содержание и структура. Факторы, определяющие транспортную составляющую в расходах по внешнеэкономической деятельности. Виды перевозок в международном сообщении. Распределение внешнеторговых грузов по видам транспорта.

Место и роль водного транспорта в международных перевозках. Виды судоходства в морских и речных внешнеторговых операциях.

Тема 10 ВЭД на транспорте

Документальное оформление международных перевозок водного транспорта.

Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности транспортных предприятий.

6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

6.1. Перечень видов оценочных средств

1. Задачи
2. Тестовые задания
2. СРС "Международный контракт "
3. Вопросы к экзамену

6.2. Темы письменных работ

СРС "Международный контракт" (товар, услуга по выбору):

6.3. Контрольные вопросы и задания

Задачи:

1. Укажите, что должны экспортировать и импортировать страны, опираясь на принцип абсолютного преимущества, если известно следующее:

Страна Затраты времени на добычу 1 т

А уголь 60

нефть 20

Б уголь 40

нефть 30

2. Почему экспорт многих развивающихся стран представлен трудоемкими товарами, а импорт – капиталоемкими товарами? Так, в частности, почему в последние годы, несмотря на значительный прирост экспорта информационных услуг, основную часть экспортных товаров Индии по-прежнему составляет продукция аграрного сектора?

3. В стране А функция спроса на конкретный товар имеет вид: $Q_d(A) = 6 - 0,2 P_A$, а функция предложения: $Q_s(A) = 1 + 0,2 P_A$. В стране Б соответствующие функции на тот же товар выглядят следующим образом: $Q_d(B) = 3 - 0,1 P_B$ и $Q_s(B) = -1 + 0,4 P_B$. Определите мировую равновесную цену на этот товар в условиях свободной торговли между этими странами и отсутствия транспортных расходов.

4. На мировом рынке автомобили продаются по цене 10 тыс.

долл. - пунктирная горизонтальная линия на рис. 3.2. Следовательно, при свободной торговле отечественная цена автомобиля также должна равняться 10 тыс. долл. При этой цене (рис. 3.2) отечественный спрос на автомобили $Q_d = 14$ млн. шт., отечественное предложение автомобилей $Q_s = 8$ млн. шт., а разница $Q_d - Q_s = 6$ млн. шт. покрывается импортом.

а) Что изменится на рынке автомобилей в стране А, если правительство введет импортную пошлину на ввоз автомобилей в размере 20%?

б) Сделайте детальный расчет потерь и выгод от введения импортной пошлины и сведите данные в таблицу.

. В каком из приведенных ниже в таблице случаев можно сказать, что фирма практикует демпинг на внешних рынках:

Показатели	Японская фирма	Южнокорейская фирма	Китайская фирма
Средние издержки (долл.)	20	20	20
Цена товара на внутреннем рынке	20	23	19
Экспортная цена товара	22	22	19
Цена товара в Европе	25	24	23
Цена товара в США	24	24	23
Цена товара в России	26	25	24

Тестовые задания текущего контроля:

1. Установить соответствие:

А. Объекты ВЭД 1 Торгово-промышленная палата, ассоциации, союзы предпринимателей, информационные службы

В. Субъекты ВЭД 2 Товары, услуги, информация, интеллектуальная собственность

С. Организации, содействующие развитию предпринимательской деятельности 3

Юридические и физические лица, государство, международные организации

2. Отметить цели государственного регулирования ВЭД в РФ

- А. обоснованность и объективность применения мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- В. экономические методы государственного стимулирования экспортного производства
- С. защита национальных внешнеэкономических интересов, защита внутреннего рынка
3. По способу установления пошлины бывают:
- А. Импортные
- В. Адвалорные
- С. Компенсационные
4. Административные меры нетарифного регулирования:
- А. Субсидирование экспорта
- В. Эмбарго
- С. Технические барьеры
5. Цена, которая фактически уплачена или подлежит уплате на момент пересечения таможенной границы:
- А. Твердая цена
- В. Цена контракта
- С. Таможенная стоимость
6. Установите соответствие:
- | | |
|--------------------------------|--|
| А. Фактор рыночного потенциала | 1. степень доступности рынка |
| В. Экономический фактор | 2. фирменная структура отрасли и рынка |
| С. Конкурентный фактор | 3. емкость рынка |
7. Письменное предложение на продажу определенной партии товара, направленное одному возможному покупателю, с указанием срока, в течение которого продавец является связанным своим предложением и не может сделать аналогичное предложение другому покупателю:
- А. Акцепт
- В. Заказ
- С. Оферта
8. Классификация внешнеторговых сделок по первостепенности выполняемых операций:
- А. Первостепенные, вторичные
- В. Существенные, не существенные
- С. Основные, обеспечивающие
9. Если предметом контракта является один товар, но со сложными техническими характеристиками, то в приложении контракта добавляются статья:
- А. Технические характеристики
- В. Спецификация
- С. Качество товара
10. Наличие рекламаций приводит:
- А. Отказу от исполнения обязательств по контракту
- В. Обращению в суд
- С. Нет верного ответа
11. Скидка за количество товара:
- А. Сконто
- В. Бонусная
- С. Прогрессивная
12. Операции, в которых участвуют посредники, подписывающие сделки с третьими лицами от чужого имени и за чужой счет:
- А. Комиссионные операции
- В. Агентские операции
- С. Операции по перепродаже товаров
13. Расчет по внешнеторговой операции при участии импортера, экспортера, инкассирующего банка и банка-ремитента:
- А. Аккредитив
- В. Банковский перевод
- С. Инкассо
14. Верно ли утверждение, что относительным показателем результативности внешнеэкономической деятельности является экономическая эффективность импорта:
- А. Верно
- В. Не верно

2. Вопрос 1. Какие квоты имеют наиболее либеральный характер ?

не распределенные
распределенные между иностранными экспортерами

тарифные

Вопрос 2. Количественные ограничения экспорта и импорта являются

постоянно действующей мерой

мерой, применяемой в исключительных случаях

полностью изжившей себя мерой

Вопрос 3. Какое из данных обстоятельств является правовым основанием для квотирования экспорта?

дефицит соответствующих товаров на внутреннем рынке

снижение цен на соответствующий товар на мировом рынке

снижение спроса на соответствующий товар на иностранных рынках

Вопрос 4. Какое из данных обстоятельств является правовым основанием для квотирования импорта?

защита отечественных производителей от конкуренции

причинение ущерба российской экономике

продажа импортируемого товара по цене ниже нормальной

Вопрос 5. Какое из данных мероприятий проводится в целях распределения квоты между российскими участниками внешнеторговой деятельности?

торги

ярмарка

аукцион

Вопрос 6. Какая из данных мер неотделима от квотирования ?

лицензирование

уплата компенсационной пошлины

введение государственной монополии на торговлю соответствующим товаром

Вопрос 7. Какого вида лицензия выдается только после заключения внешнеторгового контракта ?

генеральная

исключительная

разовая

Вопрос 8. На какой срок выдается разовая лицензия ?

на один месяц

на один год

на срок исполнения соответствующего обязательства по контракту

Вопрос 9. Что говорится в законодательстве РФ об отказе в выдаче лицензии ?

он должен быть мотивированным

он должен быть конфиденциальным

он может быть дан без каких-либо разъяснений

Вопрос 10. В течение какого срока должно быть принято решение по заявке на получение лицензии?

в течение 10 дней

в течение 20 дней

в течение 1 месяца

Вопрос 11. Какая из данных мер предусмотрена законодательством РФ ?

специальная защитная мера

исключительная мера

контрмера

Вопрос 12. Для товаров какого происхождения сделано исключение при применении одной из защитных мер в РФ?

товаров из стран СНГ

товаров из ЕС

товаров из развивающихся стран

Вопрос 13. Какое условие является обязательным для применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер ?

взаимность

ущерб или угроза нанесения ущерба российской экономике

проведение консультаций

Вопрос 14. Какая из данных характеристик присуща демпингу ?

недобросовестная конкуренция

экономическое преступление

деликт

Вопрос 15. Что является фактическим основанием для введения предварительной специальной пошлины ?

ограничение экспорта товаров из РФ
повышение таможенных пошлин на товары из РФ
чрезмерно возросший импорт какого - либо товара в РФ

Вопрос 16. На какой срок вводится предварительная специальная пошлина ?

30 дней
60 дней
90 дней

В соответствии с Федеральным законом от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" ст. 8, п. 3. Срок действия предварительной специальной пошлины не должен превышать двести дней

Вопрос 17. Максимальный срок взимания специальной пошлины составляет

1 месяц
1 год
8 лет

В соответствии с Федеральным законом от 08.12.2003 N 165-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров" ст. 10, п. 1. Срок действия специальной защитной меры не должен превышать четыре года

Вопрос 18. На какой срок вводится предварительная антидемпинговая пошлина

1 месяц
6 месяцев
12 месяцев

Вопрос 19. Максимальный срок применения антидемпинговой меры составляет

1 год
5 лет
10 лет

Вопрос 20. Против каких субсидий направлена защитная мера по законодательству РФ?

любых
общих
специфических

Вопрос 21. Какая мера применяется против субсидируемого импорта в РФ?

специальная пошлина
компенсационная пошлина
антидемпинговая пошлина

Вопрос 22. Основным признаком внешнеэкономической сделки является

нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах
пересечение предметом сделки границы государства
платеж в валюте, являющейся иностранной для одной из сторон

Вопрос 23. Форма внешнеэкономической сделки с участием российских лиц определяется

международными договорами с участием РФ
законодательством РФ
законом места совершения сделки

Вопрос 24. В соответствии с п.3 ст. 1211 ГК РФ к договору купли-продажи применяется

право места совершения сделки
право страны суда
право страны продавца

Вопрос 25. Положение ГК РФ о применимом к договору (купли-продажи) праве является

императивным
диспозитивным
сверх императивным

Вопрос 26. Конвенция ООН о договорах международной купли продажи 1980 г. в РФ

не применяется
применяется субсидиарно, по вопросам, не урегулированным в ГК РФ
имеет прямое действие и приоритетное применение

Вопрос 27. В каком из данных международных договоров РФ не участвует?

Оттавская конвенция о международном лизинге 1988 г.

Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

Вопрос 28. Применение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи к внешнеторговому контракту

является обязательным, если оба государства, где находятся коммерческие предприятия сторон, участвуют в Конвенции
стороны могут отказаться от применения Конвенции и выбрать иное применимое право

не могут отказаться от применения конвенции, если выбор иного применимого права ими не сделан

Вопрос 29. К лицензионному договору с иностранным элементом в соответствии с коллизионной нормой ГК РФ применяется

право страны лицензиата

право страны лицензиара

право страны, являющейся местом заключения договора

Вопрос 30. Установленное применимое право в внешнеэкономическом контракту применяется

к решению всех вопросов, связанных с данным контрактом

в объеме обязательственного статута

в объеме любых статутов, кроме личного статута

Вопрос 31. Мировые цены отражают ... стоимость.

Интернациональную

Розничную

Закупочную

Оптовую

Вопрос 32. Факторы, не оказывающие определяющее воздействие на мировые цены:

внутренние затраты организации

темпы инфляции

государственное регулирование

система национального налогообложения

Вопрос 33. Ценами продавца являются следующие мировые цены...

международных аукционов

международных торгов

справочные цены

биржевые цены

Вопрос 34. Признаки мировой цены – это ...

Представительность

наличие информации в печати

платежи в свободно конвертируемой валюте

совершение крупных экспортных и импортных сделок

высокие экспортно-импортные тарифы

регулируемость уровня цен государствами

Вопрос 35. Цена, которая ограничивает транспортно-экспедиторские расходы отправления доставкой груза до причала:

ФОБ

СИФ

ФАС

КАФ

Вопрос 36. Базисные условия поставки, лежащие в основе мировых экспортных цен:

СИФ

ФОБ

ФАС

ДАФ

Вопрос 37. Цена, при которой все расходы по перевозке груза, оплате транспортных сборов и страхованию товара до пересечения им борта судна в порту покупателя несёт продавец товара:

КАФ

ФОБ

СИФ

ФОР

Вопрос 38. Расчетные методы анализа мировых цен применяют в условиях производства ...

стандартной массовой продукции
 заказной продукции
 продукции военно-промышленного комплекса
 продукции для государственных нужд и госзакупок
 Вопрос 39. В структуру цены экспортируемой продукции не входят внутренние косвенные налоги.

Да

Нет

Вопрос 40. Расчетная цена участника внешнеторговой сделки – это ...

цена, по которой участник сделки желал бы продать (купить) товар
 нижний порог цены для участника сделки
 цена, оглашенная в справочных каталогах и рекламных проспектах
 цена другой сходной сделки на сходный товар

Вопросы к экзамену:

1. Сущность ВЭД и ее содержание.
2. Объекты, субъекты, контрагенты ВЭД.
2. Государственное регулирование ВЭД. Цели, принципы, меры и методы.
3. Таможенно-тарифное регулирование.
4. Нетарифное регулирование.
5. Таможенная стоимость. Методы определения.
6. Выбор зарубежного рынка.
7. Способы установления контакта при экспортных, импортных сделках. Формы документов.
8. Классификация внешнеторговых сделок.
9. Структура внешнеторгового контракта. Существенные (основные) условия контракта.
10. Условия контракта: сдача-приемка товара; страховка; отгрузочные документы; гарантии; упаковка и маркировка; форс-мажорные обстоятельства; арбитраж.
11. Поправки и скидки
12. Посредники в ВЭД
13. Формы международных расчетов.
14. Эффективность ВЭД

6.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания

"неудовлетворительно" - Студент показывает слабый уровень теоретических знаний, не может привести примеры из реальной практики. Неуверенно и логически непоследовательно излагает материал. Неправильно отвечает на дополнительные вопросы или затрудняется с ответом на них. Не имеет четкого представления об изучаемом материале, допускает грубые ошибки. Демонстрирует частичные, фрагментарные, очень поверхностные умения, допуская грубые ошибки. Демонстрирует низкий уровень владения материалом, допуская грубые ошибки. Тест - менее 60% правильных ответов.

"удовлетворительно" - Студент показывает знание основного лекционного и практического материала. В ответе не всегда присутствует логика изложения. Студент испытывает затруднения при ведении практических примеров. Фрагментарное, знания без грубых ошибок Частичные, демонстрирует умения без грубых ошибок. Не отработаны навыки и приёмы самостоятельной работы без грубых ошибок. Тест- 60-74% правильных ответов.

"хорошо" - Студент показывает достаточный уровень теоретических и практических знаний, свободно оперирует основными понятиями. Умеет анализировать практические ситуации, но допускает некоторые погрешности. Ответ построен логично, материал излагается грамотно. Демонстрация знаний в базовом (стандартном) объёме, способность к решению типовых задач. Демонстрация умений на базовом (стандартном) уровне Владение базовыми навыками и приемами под контролем или руководством. Тест-75-84% правильных ответов.

"отлично"-Студент показывает не только высокий уровень теоретических знаний по изучаемой дисциплине, но и видит междисциплинарные связи. Умеет анализировать практические ситуации. Ответ построен логично. Материал излагается четко, ясно, аргументировано. Уместно используется информационный и иллюстративный материал. Демонстрация высокого уровня знаний; способность самостоятельного анализа и реализации полученных знаний. Демонстрация умений высокого уровня; способность разработать самостоятельный, характерный подход к решению поставленной задачи. Владение навыками и приемами на высоком уровне, способность дать собственную оценку изучаемого материала. Тест- 85 -100% правильных ответов.

7. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1 Рекомендуемая литература

7.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
--	---------------------	----------	-------------------

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Пичурина Инна Анатолевна, Рогачевский Анатолий Мордухович	Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение: учебник	Новосибирск: СГУВТ, 2019
Л1.2	Рогачевский Анатолий Мордухович	Основы внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие	Новосибирск: НГАВТ, 2001
Л1.3	Рогачевский Анатолий Мордухович	Основы внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие для студентов высш. учеб.заведений, обучающихся по спец. "Орг. перевозок и упр. на трансп. (вод.)", "Эконом. и упр. на предприятии (трансп.)"	Новосибирск: НГАВТ, 2004
Л1.4	Прокушев Евгений Федорович, Костин Алексей Александрович	Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавров	Москва: Юрайт, 2012
7.1.2. Дополнительная литература			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Дружинина И. В., Тарасова О. В.	Статистика внешнеэкономической деятельности: учебное пособие	Тюмень: ТюмГНГУ, 2016
7.1.3. Методические разработки			
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Рогачевский Анатолий Михайлович	Сборник задач и упражнений по курсам "Внешнеэкономическая деятельность" и "Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение": [для студентов, обучающихся по спец. 080502 "Экономика и упр. на предприятии (трансп.)" и 190701 "Орг. перевозок и упр. на трансп. (вод.)"]	Новосибирск: НГАВТ, 2010

7.4 Перечень информационных справочных систем

Справочная Правовая Система КонсультантПлюс

8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Назначение	Оборудование
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения практических занятий	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций	Аудиторная доска; Комплект учебной мебели; Мультимедийное оборудование: проектор (стационарный), экран (стационарный), ПК (переносной)
Помещение для самостоятельной работы обучающихся	Комплект учебной мебели; ПК – 2 шт., подключенных к сети "Интернет" и обеспечивающих доступ в электронную информационно-образовательную среду Университета